



**ÊTRE
MEILLEUR DEMAIN
S'APPREND
CHAQUE JOUR**

CATALOGUE DE FORMATIONS EN #MICROLEARNING

- 1** VENTE & RELATION CLIENT
- 2** SOCIAL SELLING
- 3** ACCULTURATION DIGITALE
- 4** MANAGER AU 21ÈME SIÈCLE
- 5** DÉVELOPPEMENT PROFESSIONNEL
- 6** SUR MESURE

Retrouvez le catalogue
et passez commande sur
www.yoomonkeez.com



ÊTRE MEILLEUR DEMAIN S'APPREND CHAQUE JOUR



La révolution du mobile learning enfin accessible à tous

Nos métiers évoluent chaque jour, la formation aussi.



Une solution unique et innovante pour développer ses compétences

Partout, simplement, sans application.



Des formations qui s'intègrent dans le quotidien de vos collaborateurs

Car nous n'avons pas le temps, il faut faire simple, ludique, efficace.

*Format très chouette
tant sur la forme
que sur le contenu*

*J'ai eu un sentiment
de proximité avec le
formateur*

*Rapide, on peut
suivre à son
rythme*

*Souple,
très clair
et pertinent*

*L'idée du petit SMS
thématique : génial !
On continue ?*

*Simple, efficace,
rythmé, on lit vraiment
jusqu'au bout*

*J'ai beaucoup
aimé les SMS
quotidiens*

*Innovant comme
technique de
formation !*

*Presque à regretter
l'absence de SMS pendant
ce weekend prolongé !*

VENTE ET RELATION CLIENT

POUR QUI ?

Les commerciaux
Les freelances
Assistant(e)s commerciaux
Tout secteur d'activité

POUR QUOI ?

Pour passer de la vente à l'envie d'acheter. Changer sa posture commerciale et appréhender la vente différemment



Parcours « L'art de vendre sans vendre »

Réf	MODULES À L'UNITÉ	POUR APPRENDRE À	DURÉE	PRIX À L'UNITÉ
VRC 01	De la vente à l'envie d'acheter	Changer sa posture de vente	1 sem	39,90 €HT
VRC 02	Vendre par les valeurs	Maîtriser les 4 niveaux de valeurs d'une vente réussie	1 sem	49,90 €HT
VRC 03	Créer le lien avec ton client	Apprivoiser son client grâce à la technique du PACT	2 sem	79,90 €HT
VRC 04	La vente émotionnelle	Passer d'une vente technique à une vente émotionnelle	1 sem	39,90 €HT
VRC 05	De la vente à l'expérience client	Entrer dans la peau du client	1 sem	49,90 €HT
VRC 06	Le Business viral	Vendre grâce aux autres	1 sem	39,90 €HT
VRC 07	Devenir unique pour son client	Développer son authenticité	1 sem	49,90 €HT
VRC 08	Réussir sa proposition commerciale	Rédiger une proposition qui donne envie d'acheter	1 sem	49,90 €HT
VRC 09	Réussir sa soutenance commerciale	Dans la peau de l'acheteur pour adopter la bonne posture	1 sem	49,90 €HT
VRC 10	Réussir une découverte client	Les bases d'une relation gagnant / gagnant	1 sem	49,90 €HT
VRC 11	Maîtriser l'art du pitch	Trucs et astuces pour convaincre en moins de 3 min	1 sem	49,90 €HT
VRC 12	Le pouvoir acheteur / vendeur	À venir sur demande	1 sem	49,90 €HT
VRC 13	Gérer ses clients difficiles	À venir sur demande	1 sem	49,90 €HT

Composez votre parcours sur mesure

Pack 3 semaines

Modules au choix **99 €HT**

Pack 6 semaines

Modules au choix **199 €HT**

Parcours complet « L'art de vendre sans vendre »

349,30 €HT **250 €HT**

SOCIAL SELLING SUR LINKEDIN

POUR QUI ?

Pour débutant &
intermédiaires
Tout secteur d'activité

POUR QUOI ?

Pour utiliser LinkedIn
comme un outil de
développement
commercial et de personal
branding efficace.



Réf	MODULES À L'UNITÉ	POUR APPRENDRE À	DURÉE
LIN 01	Créer son profil	Trucs et astuces du profil parfait, de A à Z	1,5 sem
	Construire une communauté de qualité	Pourquoi et comment créer une communauté qualifiée	1,5 sem
	Animer son fil d'actualité	La manière de gérer ses interactions	1 sem
	Comment publier ?	Le post : Quand ? Quoi ? Comment ?	1 sem
	Maximiser ses publications	L'art du post qui buzz !	1 sem
	Analyser ses statistiques	Comprendre son impact	1 sem
	Construire sa routine	Pourquoi et comment s'y tenir	1 sem

Votre parcours complet

Parcours 8 semaines « Social Selling sur LinkedIn »

199 €HT

ACCULTURATION DIGITALE

POUR QUI ?

Pour débutant &
intermédiaires
Tout secteur d'activité

POUR QUOI ?

Pour appréhender les
évolutions de son
métier et de son
environnement.



Parcours « Digitalisez-moi »

Réf	MODULES À L'UNITÉ	POUR APPRENDRE	DURÉE	PRIX À L'UNITÉ
ACD 01	Les bases du digital	DATA, Mobilité, Réseaux sociaux, GAFAM, BATX, IoT... Grand tour d'horizon	3 sem	149,90 €HT
ACD 02	L'intelligence artificielle	L'IA aujourd'hui et demain	1 sem	49,90 €HT
ACD 03	L'évolution de l'entreprise et des métiers	L'impact du digital et de l'IA sur le management, les business models et les métiers	1 sem	49,90 €HT
ACD 04	Adapter sa posture face au Digital	Les compétences et savoir-être à développer	1 sem	49,90 €HT
ACD 05	Vos projets digitaux	Module 100% SUR MESURE	1 sem	Sur devis
ACD 06	Les biais cognitifs	Les 6 familles de biais cognitifs	2 sem	79,90 €HT
ACD 08	Réussir sa transformation digitale	Accompagnement stratégique des Directions	2 sem	99,90 €HT
ACD 09	RGPD, décodage	Disponible fin 2019	2 sem	99,90 €HT

Votre parcours complet

Parcours 6 semaines « Digitalisez-moi »

~~299,60 €HT~~

250 €HT

MANAGER AU 21^{ÈME} SIÈCLE

POUR QUI ?

Pour débutant &
intermédiaires
Tout secteur d'activité

POUR QUOI ?

Pour accompagner vos
managers dans la
gestion de leurs
équipes.



Réf	MODULES À L'UNITÉ	POUR APPRENDRE À	DURÉE	PRIX À L'UNITÉ
MAN 01	Dynamique de groupe	Une équipe est constituée de personnalités engagées et d'autres moins. Apprenez à décrypter la dynamique de groupe, et son organisation informelle et invisible.	2 sem	99,90 €HT
MAN 02	Les secrets de la motivation	La motivation est la base de la performance. Or elle n'existe pas mais elle se crée. Cette création est un processus qu'on peut tous maîtriser grâce à 5 clés.	2 sem	99,90 €HT
MAN 03	Manager avec les couleurs	Identifiez votre typologie de personnalité et diagnostiquez celles de vos collaborateurs pour mieux vous connaître, mieux communiquer et adapter votre management.	2 sem	79,90 €HT
MAN 03	Motiver grâce aux entretiens	EAE, EP, quelles différences, quels intérêts ? 2 semaines complètes pour redonner du sens aux entretiens dans votre projet d'entreprise.	2 sem	99,90 €HT
MAN 05	Savoir définir un objectif	C'est la base du management. Une formation ludique pour savoir donner du sens, formaliser précisément ce qu'on attend d'une personne ou de son équipe.	1 sem	49,90 €HT
MAN 06	Éviter les conflits	Les conflits sont inhérents à toute dynamique d'équipe. Apprenez à les éviter, et les apaiser.	2 sem	99,90 €HT
MAN 07	Argent et motivation	À venir sur demande	1 sem	49,90 €HT

Parcours « L'art d'engager »

Composez votre parcours sur mesure

Pack 3 semaines

Modules au choix 99 €HT

Pack 6 semaines

Modules au choix 199 €HT

Parcours complet « L'art d'engager »

329,6 €HT 250 €HT

DÉVELOPPEMENT PROFESSIONNEL

POUR QUI ?

Pour tout collaborateur & Tout secteur d'activité

POUR QUOI ?

Pour augmenter son efficacité professionnelle, avoir les connaissances et savoir-être exigés par la vie en entreprise.



Parcours « Optimisez-moi »

Réf	MODULES À L'UNITÉ	POUR APPRENDRE À	DURÉE	PRIX À L'UNITÉ
DEV 01	Gérer son temps et ses priorités	À venir sur demande	1 sem	49,90 €HT
DEV 02	Définir ses objectifs	À venir sur demande	1 sem	49,90 €HT
DEV 03	Atteindre ses objectifs	À venir sur demande	1 sem	49,90 €HT
DEV 04	Faire des choix : la prise de décision	À venir sur demande	1 sem	49,90 €HT
DEV 05	Travail collaboratif et en équipe	À venir sur demande	2 sem	99,90 €HT
DEV 06	Les bases de la gestion de projet	À venir sur demande	2 sem	99,90 €HT

Votre parcours complet

Parcours 6 semaines « Optimisez-moi »

299,50 €HT

250 €HT

FORMATIONS SUR MESURE

POUR QUOI ?

Nous créons vos parcours de formation spécifiques à votre environnement, vos enjeux et vos objectifs :
déploiement de politique RSE, de stratégie d'entreprise, santé et sécurité au travail, etc



Réf	CRÉATION DE MODULES 100% SUR-MESURE	TARIFS HT	INFORMATIONS
MOD 01	X1 MODULE	4 000 €	Soit 5 jours contenant 1 vidéo, 1 quiz, 3 articles
MOD 02	X2 MODULES	6 500 €	Soit 10 jours contenant 2 vidéos, 2 quiz, 6 articles
MOD 03	X3 MODULES	9 000 €	Soit 15 jours contenant 3 vidéos, 3 quiz, 9 articles
MOD 04	X4 MODULES	11 000 €	Soit 20 jours contenant 4 vidéos, 4 quiz, 12 articles
MOD 05	MODULE SUPPLÉMENTAIRE	2 000 €	Soit 5 jours contenant 1 vidéo, 1 quiz, 3 articles

Un projet ?
Contactez-nous par mail
contact@yoomonkeez.com